



Asunción, 24 de junio de 2024.-

Código del Cliente
C01122

N° de Propuesta
20240417-02

N° de Revisión
00

Señores

AGENCIA FINANCIERA DE DESARROLLO (AFD)

Atte.: Sr. Viviana Gamarra

Ref.: Cotización de Soluciones de Fortinet.

Presente

De nuestra mayor consideración:

Tecnología en Electrónica e Informática S.A, TEISA tiene el agrado de dirigirse a ustedes con el objeto de presentarles el presupuesto para la provisión de Cotización de Soluciones de Fortinet

PROPUESTA COMERCIAL

FortiSASE™

A Secure Access Services Edge (SASE) architecture converges networking and security, enabling secure access and high-performance connectivity to users anywhere. However, many cloud-delivered security solutions fail to provide enterprise-grade security to a hybrid workforce. They are also unable to seamlessly integrate with the range of physical and virtual network and security tools deployed at the network edge to deliver consistent security posture and superior user experience everywhere. Fortinet's Single-Vendor SASE approach empowers organizations to consistently apply enterprise-grade security and superior user experience across all edges converging networking and security across a unified operating system and agent

<https://www.fortinet.com/content/dam/fortinet/assets/data-sheets/fortisase.pdf>

FortiCASB™

FortiCASB is a Fortinet-developed cloud-native Cloud Access Security Broker (CASB) solution designed to provide visibility, compliance, data security, and threat protection for cloud-based services employed by an organization. FortiCASB provides policy-based insights into users, behaviors, and data stored in major SaaS applications. For organizations that comply with regulatory requirements and industry mandates, FortiCASB has predefined policies for common reg

<https://www.fortinet.com/content/dam/fortinet/assets/data-sheets/FortiCASB.pdf>



FortiManager

FortiManager provides automation-driven centralized management of your Fortinet devices from a single console. This process enables full administration and visibility of your network devices through streamlined provisioning and innovative automation tools. Integrated with the Fortinet Security Fabric advanced security architecture and automation driven network operations capabilities provide a solid foundation to secure and optimize your network security.

<https://www.fortinet.com/content/dam/fortinet/assets/data-sheets/fortimanager.pdf>

FortiAuthenticator™

User Identity Management and Single Sign-On Enterprise Network Identity Policy Network and Internet access is key for almost every role within the enterprise; however, this requirement must be balanced with the risk that it brings. The key objective of every enterprise is to provide secure but controlled network access enabling the right person the right access at the right time, without compromising on security. Fortinet Single Sign-On is the method of providing secure identity and role-based access to the Fortinet connected network. Through integration with existing Active Directory or LDAP authentication systems, it enables enterprise user identity-based security without impeding the user or generating work for network administrators.

<https://www.fortinet.com/content/dam/fortinet/assets/data-sheets/FortiAuthenticator.pdf>

FortiMail

FortiMail ofrece protección multicapa impulsada por IA contra el espectro completo de amenazas transmitidas por correo electrónico

<https://www.fortinet.com/content/dam/fortinet/assets/data-sheets/FortiMail.pdf>



FortiCare Services

Technical Support, Advanced Support, and Professional Services

FortiCare Support Services is per-device support services, and it provides customers access to over 1,400 experts to ensure efficient and effective operations and maintenance of their Fortinet capabilities. Global technical support is offered 24x7 with flexible add-ons, including enhanced service level agreements (SLAs)

FortiCare Premium is targeted toward devices that require 24x7x365 with one-hour response for critical issues and the next business-day response for non-critical issues.

FortiCare Service Offerings

FortiCare Included Features	Per-device Service Options		
	FortiCare ESSENTIAL	FortiCare PREMIUM	FortiCare ELITE
RMA	Return and replace only	Advanced replacement (PRMA available)	Advanced replacement (PRMA available)
Web Support	✓	✓	✓
Telephone Support	—	✓	✓
Firmware Updates	✓	✓	✓
Asset Management Portal	✓	✓	✓
Response Time (Critical Issue)	Next business day	1 hour	15 mins
Response Time (Non-critical Issue)	Next business day	Next business day	2 business hours
Extended End-of-Engineering-Support (E-EoS) for Long Term Supported Firmware (LTS) of 18 months*	—	—	✓
Device Insights and Monitoring Portal (FortiCare Elite Portal)	—	—	✓

* Currently available for FortiGate only

<https://www.fortinet.com/content/dam/fortinet/assets/solution-guides/sb-forticare-services.pdf>

PROPUESTA ECONOMICA

item	Licencia	TIPO	Cantidad de usuarios	PRECIO Venta Total Con IVA Gs	OBS
1	FortiCASB	SUSCRIPCION	200 usuarios x 2 años	88.174.000	FCASBR0000001182 (Coterm End Date:2027-01-12)
2	FortiSASE	SUSCRIPCION	150 usuarios x 2 años	297.027.000	FCTEMS8824000313 (Coterm End Date:2027-01-12)
3	FortiManager - VM Support - 24x7 FortiCare Contract (1 - 10 devices)	RENOVACION	x 2 años	16.980.000	FMG-VMTM23018928 (Coterm End Date:2026-12-12)
4	FortiAuthenticator - VM License Support (1 - 500 USERS) FortiToken - 24x7 FortiCare Contract (50 dispositivos)	RENOVACION	x 2 años	11.400.000	FortiAuthenticator - VM License FortiCare Premium Support
5	FortiMAIL – 150 usuarios	SUSCRIPCION	150 USUARIOS x 2 años	224.348.000	Subscription license with Bundle for FortiMail-VM (2 CPU)
6	FortiWEB VM Support - 24x7 FortiCare Contract	RENOVACION	x 2 años	163.425.000	FVVM020000178257 (Coterm End Date:2026-12-31)
7	InfoSec Training & Awareness Service.	SUSCRIPCION	150 usuarios x 2 años	59.747.000	InfoSec Training & Awareness Service Fortinet Security Awareness Service User Subscription including FortiCare Premium
TOTAL				861.101.000	

Son guaraníes: OCHOCIENTOS SESENTA Y UN MILLONES CIENTO UN MIL, IVA incluido.

CONDICIONES DE CONTRATACIÓN

El trabajo indicado, será realizado por TEISA bajo los siguientes términos y condiciones:

1.- BASES PARA EL ESTUDIO Y COTIZACIÓN: El presente presupuesto se ha elaborado sobre la base de los datos suministrados por el Cliente. Todos los servicios, materiales o equipos que no estén explícitamente detallados en este presupuesto y que por cualquier razón se deban realizar o instalar en el Cliente serán facturados como adicionales a la presente propuesta, previo acuerdo escrito del Cliente. De igual manera servicios adicionales debido a problemas no imputables a nuestra empresa serán facturados por separado.

2.- SERVICIOS: Los servicios de, Configuración, de equipos, no incluyen cableado de datos, en caso de necesitarse TEISA presupuestará por separado dicho trabajo.

3.- GARANTÍA: Todos los equipos incluidos en la propuesta se encuentran amparados de una garantía por el periodo de 1 año contado a partir de su puesta en servicio.

La garantía que se extiende cubre cualquier desperfecto de fabricación, e incluye el suministro de partes y piezas originales, así como la mano de obra especializada que sea necesaria para dar solución a cualquier problema que sobrevenga al sistema.

OBSERVACIONES: Quedan excluidos de la garantía los problemas de suministros de energía eléctrica, por la intervención de personal técnico no autorizado, como así mismo también incluyendo, sin limitaciones, los llamados "Actos de Dios" (rayos, vientos, huracanes, etc.) o por acciones de paros, huelgas, motines y situaciones de convulsión pública.

4.- MODIFICACIONES: No podrán ejecutarse cambios en las instalaciones ni en los materiales sin previa aprobación por escrito de nuestra firma, a fin de mantener la garantía de los equipos.

5.- PLAZO DE ENTREGA:

Provisión de Equipos: 15 Días a partir de la aceptación por escrito de la propuesta

Servicios Profesionales de instalación: no incluida en la presente oferta.

Los plazos de referencia están sujetos a la disponibilidad de equipos en el momento de la aceptación de la oferta

6.- FACTURACION Y FORMA DE PAGO:

6.1.- Equipos en Stock

Facturación: Se emitirá una factura comercial Crédito a 15 días por el monto presupuestado contra entrega de los equipos en el local del cliente.

Pago: El pago total de esta deberá ser cancelado dentro de los 15 días corridos de la fecha de entrega de la factura.

5.2.- Equipos en Tránsito

Facturación: Se emitirá una factura comercial Crédito a 15 días en concepto de "Anticipo" por el 50% del monto total presupuestado hasta la llegada de los equipos en tránsito. Una vez llegado al país los equipos y previa verificación de TEISA de los mismos en su laboratorio, se procederá a entregar al Cliente la totalidad del lote contratado y se emitirá en simultáneo la Factura Comercial Crédito a 15 días por 100% del lote de equipamiento contratado.

Pago de la factura de Anticipo: El pago total de esta deberá ser cancelado dentro de los 15 días corridos de la fecha de entrega de la factura.

Pago de la factura por Equipos: El pago de esta factura se realizará por el 50% y se emitirá una nota de crédito por el 50% abonado en concepto de anticipo. El pago total de esta deberá ser cancelado dentro de los 15 días corridos de la fecha de entrega de la factura.

6.3.- Servicios

Facturación: Se emitirá una factura comercial Crédito 30 días por el monto presupuestado por los servicios.

Pago: El pago de los Servicios se hará dentro de los plazos previstos por la factura previa confirmación del cliente de la realización de los servicios por su personal asignado.

En caso de que por razones atribuibles al cliente los servicios no puedan ser realizados dentro de los 30 días estipulados como máximo para cancelar la factura, el mismo deberá cancelar el 50% de la factura en concepto de adelanto por servicio/s a ser prestado/s, quedando el 50% del saldo por servicios a ser pagados cuando efectivamente se realicen los trabajos.

En caso de que por razones atribuibles a TEISA los Servicios contratados no estuviesen terminados dentro del plazo de 30 días estipulados para cancelar la factura, el cliente abonará la factura cuando TEISA haya culminado sus trabajos previa confirmación del cliente de la realización de los servicios por su personal asignado.

En caso de instalarse opcionales, o adicionales, serán administrados con modalidades de pagos y plazos de entrega independientes a este presupuesto, los cuales serán presupuestados a petición por escrito a TEISA

7.- Validez de la oferta: 15 Días

Sin otro particular les saludamos muy atentamente,

Emilio Dominguez
Ejecutivo de Cuentas

Ya conocías estas Soluciones?
Haz **click** en las imágenes y transportate a la Era Digital TEISA!




CLOUD SERVICES

Acompaña los cambios de tu negocio transformando la Infraestructura en un activo flexible y escalable.

[LEER MÁS >](#)




OPTIRED

La continuidad del negocio hoy en día se ha vuelto crítica, las redes y los sistemas deben estar siempre disponibles.

[LEER MÁS >](#)




HOSTING Y HOUSING

Los datos de las empresas aumentan en forma continua. Proporcionamos un ambiente seguro y confiable que permite alojar la Infraestructura del Cliente en nuestro Datacenter.

[LEER MÁS >](#)




INFRAESTRUCTURA FÍSICA & DATA CENTER

Garantizamos la operatividad de tu empresa con soluciones de vanguardia, optimizando la distribución, velocidad, eficiencia y seguridad en la red.

[LEER MÁS >](#)




NETWORKING & SEGURIDAD

Somos arquitectos de redes que imaginamos en el futuro. Facilitamos la inserción de su empresa a la nueva era de redes inteligentes, ágiles y flexibles.

[LEER MÁS >](#)




CONTACT CENTER & OMNICALIDAD

La proximidad con el Cliente por medio de su canal preferido facilita una respuesta rápida y efectiva a sus necesidades.

[LEER MÁS >](#)




RPA

La Automatización Robótica de Procesos o RPA constituye una herramienta excelente para las estrategias de organizaciones.

[LEER MÁS >](#)




SEGURIDAD ELECTRÓNICA

En la búsqueda de prevenir eventos delictivos, monitorear remotamente empresas y sus operaciones, hogares, flota de vehículos o personas.

[LEER MÁS >](#)




TELEFONÍA

La tecnología en comunicaciones esta cambiando rápidamente. Las empresas necesitan tener las herramientas que las hagan ser más eficientes, flexibles y productivas.

[LEER MÁS >](#)