ACTA DE EVALUACIÓN COMPLEMENTARIA

LICITACION POR CONCURSO DE OFERTAS N° 03/2016

"ADQUISICION DE ARTICULOS DE FERRETERIA PARA LA PLANTA DE MAURICIO J. TROCHE"

Introducción

En la Ciudad de Asunción, capital de la República del Paraguay, a los 18 días del mes de abril del año dos mil dieciséis, siendo las 12:00 horas, el Comité de Evaluación se reúne en el local de **PETROLEOS PARAGUAYOS (PETROPAR)**, sito en la calle Chile N° 753 casi Eduardo Victor Haedo, Piso 9°, salón de reuniones de la **Unidad Operativa de Contratación (UOC)**, conforme a la Resolución **PR/RC N° 059/16** de fecha 25 de enero de 2016, a los efectos de complementar la evaluación de las ofertas presentadas para la **ADQUISICION DE ARTICULOS DE FERRETERIA,** de acuerdo a lo dispuesto en los documentos del llamado a Licitación por Concurso de Ofertas N° 03/16, con **N° de PAC:** ID 302.711, en virtud a la Nota DNCP/DNC/ N° 8.174 / 2016 de fecha 08 de marzo de 2016 de la Dirección Nacional de Contrataciones Públicas por la cual se retiene el expediente de adjudicación por los siguientes motivos expuestos:

1- *"Observamos que evalúan el ratio de endeudamiento y rentabilidad y los mismos no fueron solicitados en el PBC.*

RATIOS FINANCIEROS

LICITACION POR CONCURSO DE OFERTAS Nº 03/2016 ADQUISICION DE ARTICULOS DE FERRETERIA PARA LA PLANTA DE PETROPAR EN MAURICIO J. TROCHE

T-MAX S.A.								
Nº	RATIO FINANCIERO		Año 2013	COCIENTE 2013	Año 2014	COCIENTE 2014	PROMEDIO ULTIMOS 2 AÑOS	CALIFICACION
1	RATIO DE LIQUIDEZ	ACTIVO CORRIENTE	247.929.669	4,9	388.166.686	1,8	3,35%	CALIFICA
		PASIVO CORRIENTE	50.681.620		215.164.338			

EMPORIO FERRETERIA S.R.L.								
Nº	RATIO FINANCIERO		Año 2013	COCIENTE 2013	Año 2014	COCIENTE 2014	PROMEDIO ULTIMOS 2 AÑOS	CALIFICACION
1	RATIO DE LIQUIDEZ	ACTIVO CORRIENTE	4.402.572.223	2,0	4.555.066.569	1,9	1,95%	CALIFICA
		PASIVO CORRIENTE	2.221.833.656		2.372.465.674			

ELECTRICIDAD YACYRETA de Gabriel Sanchez								
Nº	RATIO FINANCIERO		Año 2013	COCIENTE 2013	Año 2014	COCIENTE 2014	PROMEDIO ULTIMOS 2 AÑOS	CALIFICACION
1	RATIO DE LIQUIDEZ	ACTIVO CORRIENTE	696.537.215	429,7	886.148.145	476,3	452,99%	CALIFICA
		PASIVO CORRIENTE	1.620.922		1.860.636			

FERRETERIA INDUSTRIAL S.R.L.								
Nº	RATIO FINANCIERO		Año 2013	COCIENTE 2013	Año 2014	COCIENTE 2014	PROMEDIO ULTIMOS 2 AÑOS	CALIFICACION
1	RATIO DE LIQUIDEZ	ACTIVO CORRIENTE	5.808.303.630	2,7	5.901.999.015	2,1	2,37%	CALIFICA
		PASIVO CORRIENTE	2.183.295.558		2.836.149.000			

2- *Considerando la* ***ley 5554/16 en su Art. 135*** *"Si los precios ofertados son inferiores al 70% (setenta por ciento) del precio de referencia de la convocante, el comité de evaluación deberá solicitar al oferente la presentación de un desglose de los costos que forman su precio, de manera a demostrar que el mismo es de ejecución posible". Consultamos a la convocante si han tenido en consideración el análisis de los precios irrisorios. Solicitamos nos remitan la aclaración al respecto.*

Al respecto:

"Para un mismo equipo como es bien sabido existen diferentes tipos de ofertas que varían según la procedencia y certificación de calidad. Los precios referenciales fueron establecidos en un valor promedio entre ofertas cuyos productos son de procedencia europea o americana, con certificación ISO 9001, y otras ofertas de productos cuya procedencia es china, india o Mercosur.

En el Pliego de Bases y Condiciones no se establecieron criterios de calidad ISO 9001 debido a que podría entenderse como un direccionamiento a un nicho de ofertas. Así también, se decidió no colocar como exigencia la procedencia del producto por el mismo motivo.

Para la estimación de costos, a fin de evitar excluir las ofertas de productos Premium se estableció como tope o techo los costos estimados de este segmento.

Ahora bien, cabe resaltar que los productos de procedencia china, de la india o Mercosur también se ajustan a las especificaciones técnicas establecidas en el Pliego de Bases y Condiciones (como es el caso de este llamado, los mismos se ajustaron a lo solicitado en cuanto a las EETT). Es decir, cumplen los mismos estándares técnicos en cuanto a operatividad. Sin embargo, la diferencia radica en las normas de calidad de la fabricación, estándares de calificación del personal de montaje entre otros, régimen de importación, que son trasladados finalmente al precio de oferta.

En conclusión, resulta bastante complicado adquirir un material con sistema de calidad ISO, garantía escrita de más de 2 años, certificado de idoneidad de personales involucrados en el proceso, pues al incluir estas condiciones se estaría dirigiendo a proveedores muy específicos. Así mismo, tampoco se puede excluir a éstos últimos, por lo que en el precio referencial se fija como techo el presupuesto del estudio de mercado del sector de alta gama.

Para la adjudicación se tuvieron en cuenta los catálogos y EETT de las ofertas, y fueron comparadas exhaustivamente con las establecidas en el pliego de bases y condiciones. Al momento de la entrega, como Administrador del Contrato la Gerencia de Planta M.J. Troche implementa un procedimiento minucioso en el cual se verifican las marcas de los productos, tipo materiales, características técnicas y pruebas operativas, a fin de garantizar que se ajuste a lo ofertado inicialmente".

Por lo expuesto y no teniendo nada más que agregar se da lectura al contenido del presente Acta, con lo cual se da por terminada la reunión para la evaluación de ofertas, siendo las 15:00 horas del corriente, firmando los presentes en prueba de conformidad de todo lo actuado y labrado en este instrumento.

Es nuestro informe.

Ing. Juan Manuel Yambay
Coordinador

Ing. Juan Manuel Yambay F.
Gerente de Planta M.J. Troche
PETROPAR

Sr. Edgar Benítez
Miembro

Edgar Benítez Bogado
Dpto. de Mantenimiento
Planta M.J.Troche
PETROPAR

Lic. Alfredo Britos
Miembro

Lic. Alfredo Britos
Jefe Interino
Sección Garantías
D.O.C. - PETROPAR